



A NOUS RETOURNER soit :

par mail : contact@pano-group.com

par fax : 05 56 47 79 08

par courrier : SAS CHORUS / PANO FRANCE - 1, rue du Bocage 33200 Bordeaux - France

nom du candidat concessionnaire :

ville 1 :

ville 2 :

ville 3 :

Une seule case doit être cochée pour chaque question.

| | | | | | | |
|-----------|--|---|---|--|---|--|
| Q1 | Avez-vous une expérience professionnelle passée en tant que commercial ? | aucune expérience <input type="checkbox"/> | peu d'expérience <input type="checkbox"/> | un peu d'expérience <input type="checkbox"/> | forte expérience <input type="checkbox"/> | ancien Franchisé <input type="checkbox"/> |
| Q2 | Pensez-vous avoir le profil d'un commerçant indépendant ? | pas du tout <input type="checkbox"/> | oui, si formation appui <input type="checkbox"/> | profil commerçant naturel <input type="checkbox"/> | excellent profil commerçant <input type="checkbox"/> | profil commerçant créatif <input type="checkbox"/> |
| Q3 | Etes-vous originaire de la ville souhaitée ? | ni vécu, ni travaillé <input type="checkbox"/> agglo 1 <input type="checkbox"/> agglo 2 <input type="checkbox"/> agglo 3 | pas vécu, mais je connais <input type="checkbox"/> agglo 1 <input type="checkbox"/> agglo 2 <input type="checkbox"/> agglo 3 | j'y ai vécu mais pas travaillé <input type="checkbox"/> agglo 1 <input type="checkbox"/> agglo 2 <input type="checkbox"/> agglo 3 | j'y ai vécu et travaillé plusieurs années <input type="checkbox"/> agglo 1 <input type="checkbox"/> agglo 2 <input type="checkbox"/> agglo 3 | j'y suis né, j'y ai vécu et j'y travaille encore <input type="checkbox"/> agglo 1 <input type="checkbox"/> agglo 2 <input type="checkbox"/> agglo 3 |
| Q4 | Disposez-vous de relations d'affaires dans la ville souhaitée ? | Relations à créer <input type="checkbox"/> agglo 1 <input type="checkbox"/> agglo 2 <input type="checkbox"/> agglo 3 | relations très limitées <input type="checkbox"/> agglo 1 <input type="checkbox"/> agglo 2 <input type="checkbox"/> agglo 3 | relations non négligeables <input type="checkbox"/> agglo 1 <input type="checkbox"/> agglo 2 <input type="checkbox"/> agglo 3 | relationnel exploitable pour l'agence <input type="checkbox"/> agglo 1 <input type="checkbox"/> agglo 2 <input type="checkbox"/> agglo 3 | relationnel avec marché existant <input type="checkbox"/> agglo 1 <input type="checkbox"/> agglo 2 <input type="checkbox"/> agglo 3 |
| Q5 | Quel est votre capacité de financement pour l'acquisition du concept | autofinancement <input type="checkbox"/> | emprunt à 25 % <input type="checkbox"/> | emprunt à 50 % <input type="checkbox"/> | emprunt à 75 % <input type="checkbox"/> | emprunt à 100 % <input type="checkbox"/> |



Une seule case doit être cochée pour chaque question.

| | | | | | | |
|------------|--|--|---|---|---|---|
| Q6 | Etes-vous bricoleur ? | pas du tout <input type="checkbox"/> | occasionnellement <input type="checkbox"/> | moyen <input type="checkbox"/> | bon <input type="checkbox"/> | tous corps de métier <input type="checkbox"/> |
| Q7 | Possédez-vous et utilisez-vous un ordinateur ? | pas du tout <input type="checkbox"/> | occasionnellement <input type="checkbox"/> | moyen <input type="checkbox"/> | bon <input type="checkbox"/> | passionné <input type="checkbox"/> |
| Q8 | Utilisez-vous Internet ? | pas du tout <input type="checkbox"/> | occasionnellement <input type="checkbox"/> | passionné <input type="checkbox"/> | moyen <input type="checkbox"/> | bon <input type="checkbox"/> |
| Q9 | Etes-vous organisé ? | pas du tout <input type="checkbox"/> | maniaque <input type="checkbox"/> | soigneux <input type="checkbox"/> | bien <input type="checkbox"/> | méthodique <input type="checkbox"/> |
| Q10 | Votre attitude en cas de manque de commandes | j'attends <input type="checkbox"/> | je pars en vacances <input type="checkbox"/> | je pars en prospection <input type="checkbox"/> | je lance une promotion sur tous mes prospects <input type="checkbox"/> | je relance téléphoniquement tous les devis en cours <input type="checkbox"/> |
| Q11 | Votre réaction à une suggestion de la tête de Réseau | rejet <input type="checkbox"/> | analyse <input type="checkbox"/> | demande un avis à une tierce personne <input type="checkbox"/> | pense l'appliquer un jour <input type="checkbox"/> | application immédiate <input type="checkbox"/> |
| Q12 | Votre réaction en face d'une information que vous recevez, liée à l'activité de l'agence | je n'en tiens pas compte <input type="checkbox"/> | je l'analyse <input type="checkbox"/> | j'en parle avec une tierce personne <input type="checkbox"/> | je pense en profiter un jour <input type="checkbox"/> | j'en profite immédiatement et la transmet au réseau <input type="checkbox"/> |



Une seule case doit être cochée pour chaque question.

| | | | | | | |
|------------|---|---|--|---|---|---|
| Q13 | Votre attitude face à la visite d'un fournisseur sans rendez-vous préalable | je passe commande immédiate <input type="checkbox"/> | je ne le reçois pas <input type="checkbox"/> | je commande après réflexion <input type="checkbox"/> | je commande après réflexion et calcul de budget de rentabilité <input type="checkbox"/> | je demande l'avis d'un ancien ou de la tête de réseau <input type="checkbox"/> |
| Q14 | Votre attitude face à une surcharge de commandes | j'accepte les commandes et je ne les réalise quand cela sera possible <input type="checkbox"/> | je refuse les commandes <input type="checkbox"/> | j'envoie les clients chez un collègue du réseau <input type="checkbox"/> | j'accepte les commandes et je travaille d'arrache-pied nuit et jour <input type="checkbox"/> | j'accepte les commandes après accord de sous-traitance avec les collègues du réseau <input type="checkbox"/> |
| Q15 | Après réalisation d'une commande d'une enseigne Nationale | je n'en informe personne <input type="checkbox"/> | je passe l'info lors de la Convention Nationale annuelle <input type="checkbox"/> | j'informe mes collègues du réseau <input type="checkbox"/> | je remonte l'info au pôle Grands Comptes <input type="checkbox"/> | je remonte l'info à la tête de réseau pour que tout le réseau en profite <input type="checkbox"/> |
| Q16 | Dans quel contexte votre projet d'investissement est-il réalisé ? | il a été peu rapide, mais obligé <input type="checkbox"/> | il a été rapide et obligé <input type="checkbox"/> | le projet a été assez réfléchi <input type="checkbox"/> | le projet a été bien réfléchi <input type="checkbox"/> | le projet a été réfléchi et anticipé <input type="checkbox"/> |
| Q17 | Combien de réseaux avez-vous déjà contacté ? | aucun <input type="checkbox"/> | - de 5 <input type="checkbox"/> | + de 5 <input type="checkbox"/> | - de 10 <input type="checkbox"/> | + de 10 <input type="checkbox"/> |



date :

signature :

Une seule case doit être cochée pour chaque question.

| | | | | | | |
|------------|---|---|--|--|---|--|
| Q18 | Etes-vous ? | Volubile <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | adepte du téléphone portable <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | créatif <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | adepte de la photographie <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | imaginatif <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non |
| Q19 | primes et aides à la création d'entreprise | rentrez-vous dans le cadre du PCE <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | rentrez-vous dans le cadre de l'EDEN <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | rentrez-vous dans le cadre des prêts bonifiés <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | rentrez-vous dans le cadre des prêts d'honneur <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | rentrez-vous dans le cadre de primes régionales <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non |
| Q20 | Etes-vous ? | disponible au maximum <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | ambitieux <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | gastrophile <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | bon vivant <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | joueur <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non |
| Q21 | Votre personnalité | individualiste <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | dominant <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | convivial <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | ouvert <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | communicant <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non |
| Q22 | Votre préférence personnelle pour l'utilisation de vos gains | placements immobiliers <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | placements boursiers <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | placements en capitalisation <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | voyages et vacances <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | placements objets d'Art <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non |
| Q23 | Que pensez-vous de notre concept | rentable <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | adapté au marché <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | adapté à votre personnalité <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | concept d'avenir <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | rapport qualité/prix correct <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non |
| Q24 | Votre motivation à rejoindre un réseau d'indépendants ? | être indépendant <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | avoir de meilleurs horaires <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | contact direct avec la clientèle <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | équilibre de vie <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non | maîtrise de l'avenir <input type="checkbox"/> oui <input type="checkbox"/> non |